

[Free download] Das Verkaufsmanagement. Selbstkonkordanz und Verkaufscontrolling (German Edition)

Das Verkaufsmanagement. Selbstkonkordanz und Verkaufscontrolling (German Edition)

Lea Kim Engelmann

ePub | *DOC | audiobook | ebooks | Download PDF



 Download

 Read Online

2015-12-18 2015-12-18 File Name: B01GBV1E | File size: 62.Mb

Lea Kim Engelmann : Das Verkaufsmanagement. Selbstkonkordanz und Verkaufscontrolling (German Edition) before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised Das Verkaufsmanagement. Selbstkonkordanz und Verkaufscontrolling (German Edition):

Studienarbeit aus dem Jahr 2013 im Fachbereich BWL - Controlling, Note: 1,2, Deutsche Hochschule fuuml;r Prauml;vention und Gesundheitsmanagement GmbH, Sprache: Deutsch, Abstract: In der folgenden Hausarbeit werden die verschiedenen Aspekte des Verkaufsmanagements dargestellt.Begonnen wird mit der Basis des

Verkaufsmanagements: den 13 Stufen des Verkaufs, Erklärung der SPIN-Methode, die Angebotspräsentation. Im Anschluss beginnt die Beleuchtung der sogenannten Selbstkongruenz. Hierbei wird zunächst auf das Konzept und die Modi der Selbstkongruenz genauer eingegangen. Das transtheoretische Modell bildet einen wichtigen Punkt beim Verkaufsmanagement, bestehend aus dem externalen, introjizierten, identifizierten und intrinsischen Modus. Das Verkaufscontrolling beinhaltet neben den schon genannten Aspekten auch wichtige Kennzahlen, welche im nächsten Punkt genauer beleuchtet werden. Vor allem im Verkaufscontrolling selbst und auch im Vertrieb. Die Fluktuationsquote wird extra beleuchtet.